

Modèles économiques liés aux logiciels libres

Association GUILDE



<http://www.guilde.asso.fr>

Le logiciel libre : quelques préjugés

- Économie solidaire = non marchand
- Libre = Gratuit
- Acte de commerce = acte spéculatif
- Économie de marché = liberté

Je crée un logiciel !



Le programmeur

le logiciel libre

comment ça marche ?

Je l'utilise et je peux participer !



L'utilisateur

Création des premières briques d'un logiciel par un programmeur.



1 Diffusion d'une ébauche accompagnée de sa recette (le code source)...



i La disponibilité des sources du logiciel permet à quiconque d'en étudier sa conception.

i Le logiciel libre est utilisable par tous sans restriction.

2 Publication d'une première version fonctionnelle...



Contributions d'autres programmeurs au logiciel.

Les utilisateurs l'essayent. Ils peuvent proposer des améliorations.



3 Propositions d'améliorations, identification des erreurs...



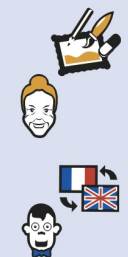
i Vous avez le droit de le copier pour d'autres utilisateurs.

4 Logiciel amélioré, avec de nouvelles fonctions...



Ajouts de fonctions, corrections par d'autres programmeurs.

Utilisation du logiciel. Les utilisateurs peuvent contribuer aux traductions et à la documentation.



5 Traductions, rédaction de la documentation, demandes de nouvelles fonctions...



Améliorations, ajouts des traductions, intégration de la documentation par des programmeurs.

6 Le cycle d'améliorations se poursuit...



Le logiciel libre respecte les libertés des utilisateurs, il leur permet de l'utiliser, de l'étudier, de le distribuer et de l'améliorer...

La spécificité des modèles économiques «libres» (1)

- Modèle commercial «classique»
 - développement fermé (le code source est "secret")
 - le client achète une version, paye une licence d'utilisation (annuelle...)
 - le client reste dépendant de l'éditeur pour des corrections, nouvelles versions, assistance à l'usage
- Modèle commercial «libre»
 - Développement ouvert : le code source est public, basé sur un travail collectif
 - Le client paye l'installation, configuration, personnalisation, maintenance
 - Le client peut changer de prestataire, faire jouer la concurrence en sa faveur.

La spécificité des modèles économiques «libres» (2)

- Contraintes:
 - Rentabilisation de l'effort initial de développement
 - Concurrence
 - Pour le client : trouver le bon prestataire
- Avantages :
 - Innovation
 - Abaissement des barrières technologiques : ticket d'entrée faible
 - Duplication et diffusion : coûts négligeables
 - Pour le client : achète un service et non pas un logiciel duquel il restera dépendant

Les grands types de modèles économiques

- Édition / distribution de produits
 - On vend/achète des "versions" de logiciels libres
- Intégration / Maintenance / TMA
 - Développements spécifiques à partir de logiciels libres
- Hébergement / cloud
 - On vend l'usage d'un logiciel hébergé !
- Autres :
 - Support, dépannage, formation, merchandising, ...

Édition

- Qui : Adacore, Wallix, S. Teil (Phenix Agenda)
- Fonctionnement :
 - Licence double : version «communauté» / version «entreprise»
 - Licence décalée : version libre 6 mois/1 an après la dernière version
- Intérêt :
 - Permettre aux entreprises de développer des outils libres, tout en étant rémunérées pour ce travail
 - Imposer un standard
 - Favoriser la demande de développements spécifiques

Distribution

- Qui : Canonical (ubuntu), Mandriva, Redhat
- Fonctionnement :
 - Distribution d'un ensemble de logiciels (vendus en général avec une offre de support et/ou de maintenance)
- Intérêt :
 - Faciliter la vente de support et de formation
 - Ventes OEM
 - Cohérence entre les logiciels
 - Référence par rapport au produit

Intégration / Maintenance / TMA

- Qui : AlterWay/Smile/Linagora, Probesys, des centaines de développeurs indépendants
- Fonctionnement :
 - Développements de versions personnalisés (sites web, ERP/CRM, applications métier, etc.)
 - Maintien en fonctionnement de ces outils dans le temps (résolution de bugs, changements, etc.)
- Intérêt :
 - Utilisation de «briques de base» libres
 - Relation de confiance avec le client

Cloud / Nuage

- Qui : acquia (drupal), AUTOMATTIC (wordpress), T. Pecquet (memotoo), TioLive
- Fonctionnement :
 - Logiciel utilisable «clés en main»
 - Paiement par abonnement (mensuel, annuel...), par fonctionnalités additionnelles, etc.
 - Gestion de l'outil transparente à l'utilisateur.
- Intérêt :
 - Paiements anticipés
 - Mutualisation des ressources

Autres services

Services «classiques», mais faits avec et autour des logiciels libres :

- Hébergement serveur
- Support/Dépannage/Assistance
- Formation
- Merchandising
- et autres

Types de prestataires

- Peu de grandes entreprises
 - Quelques "gros opérateurs" : Adacore, RedHat, (en france : Linagora, Smile, Alterway, Adacore aussi)
 - Clients : surtout les grands comptes
- De nombreuses entreprises de petite dimension
 - Spécialisées dans les niches ou généralistes
 - Clients : PME, Associations, Commerçants
- Beaucoup d'indépendants
 - auto-formation relativement aisée car les outils et la documentation sont publiquement accessibles
 - Clients : PME, Associations, Commerçants

Merci...

- Site : <http://www.guilde.asso.fr>
- contact@guilde.asso.fr

Crédits et conditions d'utilisation

- Ce diaporama est librement réutilisable
 - sous licence Creative Commons CC-BY-SA 2.0
 - <http://creativecommons.org/licenses/by-sa/2.0/fr/>
- Merci de conserver cette diapo
 - Mais il n'est pas nécessaire de la projeter ;-)
- Document original :
 - G. Allègre, Guilde, décembre 2007